

7月流火,蓝光城南购房者的幸福生活也在火。凯丽香江40.6万的南三环内套三户型,引得购房者竞相折腰,这样高的性价比,震撼了购房者的神经;圣菲蔚蓝海22万的套二户型,将城南居住成本低至不可思议,千亩大盘,全能配套,给购房者抢先下手最充分理由。8万蓝光俱乐部的会员幸福生活比天气还要火热;买实惠好房,还顺带享受购车大优惠,品牌商品大折扣,变形金刚免费看。



凯丽香江 优惠套三户型继续震撼城南

进入火红7月,蓝光城南购房节优惠同时升温升温,凯丽香江40.6万套三户型热卖中,这款户型无疑是整个城南的"明星户型",其强大的居住功能令到场客户叹为观止,销售数据节节攀升。

入住富贵城南是否一定需要大价钱?凯丽香江说只要39.8万。由于高达25%以上的灰空间赠送,凯丽香江的两房80平米左右可以当作三房使用,实际的得房算下来每平米4000元多点,为凯丽香江加冕"城南性价比之王",这里有蓝光耗资几千万打造的沿河锦江长堤景观上,俯瞰开阔江面,城南各种现代化的住宅群环绕四周。南三环内位置,最具发展价值区域,这里是幸福居住的标准答案:房价不应该成为居住幸福的障碍,蓝光贯彻了自身幸福居住理念,城南也可以居得很容易。

购房者案例一

小李,高新区某企业职工,家庭

凯丽香江电话:82006633



7月城南

蓝光幸福购房火热到底

年收入8万元,即将升级做父亲,准备换一套三居室,考虑房源只局限于城南,但由于房价等原因,一直没有找到合适的房源。对凯丽香江40.6万套三户型详细了解后,非常满意两房变三房的可变空间,"有主卧,有书房可以上网办公,还有儿童房,等孩子生下来到上小学,都有足够空间了。"小李兴奋地说。这套明星户型让他满意的地方还包括一个大大的入户花园,"这里将来可以堆放玩具,小孩骑脚踏车,晒衣服,"小李对未来的生活充满了幸福的憧憬,40.6万的价格让他下单十分轻松。

购房者案例二

张婆婆来自二线城市,退休后,为了孙子受更好的教育,考虑到成都买房,孩子的父母可以再节假日来看孙子,这样不影响工作。到了凯丽香江,张婆婆毫不犹豫地迅速下单购买了,据她说:原以为成都是省会,又不受地震影响,房价会很高,但凯丽香江三房的总价才40多万,"这个价格在我们那里也只能买套普通的三室一厅"张婆婆告诉记者。这个户型的

高性价比让她喜出望外。

成牧大道变通途

圣菲蔚蓝海成焦点

23.98万买70平米舒适套二

记者从永丰立交桥出发,看到成牧大道路基已基本施工完毕,路面宽阔无拥堵,仅用了不到十分钟就抵达圣菲蔚蓝海。项目位于空港片区核心位置,周边交通路网密集,804、503、300、304、306、813等多条公交线路通往市中心,正处于城南10分钟生活圈内。圣菲蔚蓝海销售期内,蓝光地产还为业主悉心准备专属BUS系统,循环发车,至玉林、紫荆等繁华地段仅仅需要5-8分钟车程,出行方便快捷。

据记者了解,除了圣菲蔚蓝海,蓝光地产还开发了约700亩的5A国际商务区—空港总部基地。该项目旨在引入众多世界知名企业总部,计划引入企业超1000家,办公人群超10000人。而相隔百米,就是圣菲蔚蓝海。规划建设有十万平米时尚商业配套,将与国内外一流公司共享高级商务中心、数字化商业平台、迅捷的金融物

流机构、国际大型高端卖场、大型品牌主力店、酒吧等,集购物、娱乐、餐饮、休闲于一体,真可谓配套完善齐全。

圣菲蔚蓝海还计划引入国际知名幼教机构—附属金苹果幼儿园,川师大附小试验学校,周边还有棠湖中学、成都盐外、成都信息工程学院以及百年川大等名校林立,可为业主子女提供了非常优质的终身教育体系。

拥有这么多优点的楼盘,在城南其他位置均价至少突破5500元/平米,前期由于种种原因,航空港区域楼盘价值一直没有得到正常的评估和认可,随着城南规划和成牧大道开通,该区域将成为新"神仙树"指日可待。以一套80平米的房子计算,神仙树附近的楼盘均价在8500元/平米左右,总价约68万!而在圣菲蔚蓝海总价却在28万左右。两者之间的距离相差仅5分钟车程。

最后,秘密向大家贡献该楼盘优惠信息:买二、三户型单位,总价约仅为22-40万元之间,另外即日起购买优惠2万元。也就是说最低约22万

元,即可在城南圣菲蔚蓝海购买一套城南好房子,截止本周末就有特价优惠。过了这个村没有这个店了,请大家把握购买时机。可拨打电话咨询:85881668。既然是好产品,就不要错过哦。

7月蓝光火热生活不间断

"城南购房节就是蓝光生活方式的具体实践"蓝光方面称。

"XX生活方式"大概是2007年楼市最热闹的事件。但喧嚣过后,谁能将当初的承诺进行到底?在楼市与开发公司受到种种不利因素冲击后,各种生活方式销声敛迹,也许在所难免。蓝光的生活方式却从2007年的平淡无奇中开始,一步步走到今天高潮迭起。

劲歌王蓝光送票,招明星贴身助理,打响了蓝光6月城南购房节第一炮;随后,蓝光送出了3000多张免费变形金刚电影票,在观众爆满的东方

电影城蓝光专场,到处洋溢着幸福的笑容。7月,蓝客会将针对8万个蓝光俱乐部会员,"缤纷生活 激情HIGH一夏!"活动,联合必胜客等大型品牌商家推出限时消费优惠,周周现场主题活动,喝啤酒、吃烧烤、玩游戏。空港总部基地7月4日举行杯酒奢华点醉生活,法国红酒品鉴会;圣菲与商报合作快乐夏天2009成都少儿才艺大赛暨第三届"超越梦想"全国青少年才艺电视大赛成都赛区选拔赛(书法、绘画)。丰富多彩的活动,超强的资源整合能力,蓝光生活方式被演绎得鲜活而饱满。

"作为成都大型的开发商,大型的民营企业,蓝光有责任为这个城市增添色彩与活力,无论是娱乐活动,社会公益活动,蓝光致力于提高业主的生活质量,为城市营造更快乐和谐的气氛,每年耗资上千万的蓝光活动,都是以社会效益最大化为出发点。"蓝光负责人称。数据表明,蓝光各楼盘已入住客户推荐购房逐年递增,客户忠诚度不断攀升,蓝光地产用真心换来了真心。

(刘静/文)

你买房 我贴钱

晚报 购房补贴专用公益金
<http://www.cdwbclub.com>



成都晚报购房俱乐部活动首次开启

赶快注册 购房俱乐部实惠多

●享购房补贴专用公益金 ●优先参与现场购房团活动 ●注册积分 兑换购房优惠券和免费礼品

成都晚报购房俱乐部上周五盛大开启,受到广大读者和业界人士的广泛关注。据不完全统计,网络报名读者近100人,来电咨询读者逾50人。他们纷纷表示,晚报购房俱乐部提供的优惠,是一件惠民的好事情。从今日起,有购房意向的朋友们,只需要登录本俱乐部网站(<http://www.cdwbclub.com>),注册成为本俱乐部会员,即可报名分享成都晚报购房补贴专用公益金。

注册会员 优先享用"公益金"

"购房补贴专用公益金"是《成都

晚报》创新成立的一种面向购房者的置业资助金,由《成都晚报》独家提供、独立运作。本公益金的资助对象为首次置业及改善型置业的购房者。凡注册成为成都晚报购房俱乐部会员,即可报名参加本次活动。成都晚报将对各购房者进行统一审核,符合条件的会员,在购买选出的楼盘时,即可获得"公益金"现金补贴,突破性地直接将现金派送到购房者手中,是目前国内首个由报社提供的购房补贴专用款。

成都晚报购房俱乐部会员可优先参与未来晚报组织的多场"现场看

房团"活动,对品质楼盘进行实地考察,活动当天认购,凭有效证件即可当场获得晚报提供的公益金现金补贴。

网站赢积分 兑换健康好礼

今日起,本俱乐部还将推出积分计划,注册成为本俱乐部会员的朋友,只需点击登录我们的网站(<http://www.cdwbclub.com>),即可轻松获得积分,积分可以兑换各种实用的免费礼品、购房优惠券,也可通过积分参与到未来更多的优惠购房活动中。

今日,积分兑换礼品的活动也将盛大开启。即日起到7月31日,凡成功注册本俱乐部会员,并通过网站积分计划获得积分的朋友,都可在网站上用积分换取礼品。作为第一期活动,成都晚报关注到各位购房者的健康,特推出礼品成都军区机关医院免费体检卡、中华园美容皮肤管理中心提供的"美丽卡",这两种礼品都可通过积分换取,使用时也不需支付额外费用。

本俱乐部的积分换好礼活动将持续展开,未来将有更多的礼品等你免费拿。 本报记者 陈柏喜

►楼市传真

华宇6.52亿元 成功拍下原重棉一厂地块

6月25日,沙坪坝区原重棉一厂厂区地块的拍卖在重庆市土地拍卖中心进行,华宇集团经过激烈角逐,最终以6.52亿元价格成功竞拍下该地块,成为本轮拿地唯一的本土开发企业。

据了解,重棉一厂厂区地块位于沙坪坝区石门大桥旁土湾和华宇金沙港湾之间,出让面积73813平方米(约111亩),作为商住综合用地,规划建筑面积近40万平方米。在获悉这一事件的同时,记者还从华宇集团成都公司了解到,华宇集团十分看好成都市场,预计年内还将拿地开发,根据华宇的拿地习惯,其选择的地点将位于二环至三环之间。(周伟 李宇)

蓝光 花满庭开盘

绕,鲜美的上升型地段正是行家之选。

2009蓝光超越之作。小区内景观泳池、晨跑道、羽毛球场、儿童天地、室外健身场所齐备,赋予你健康生活与浪漫情调的原动力;风情商业街荟萃假日酒吧、百味坊、女人天地、精品连锁店,把时尚、休闲与风情演绎成一场醇美的精

质生活秀。

27万起成都轻松安家。在蓝光人不断超越自我、不断创新的精神指引下,为梦想在成都置业梦想的购房者设计出66-78平米创想套二户型,总价仅27万起,领先一步,入主沙河,是蓝光这样的城市运营者的机遇,更是引领城市生活先行的你的特权!

武海 中华锦绣2期推出万元"省钱计划"

日前,从武海置业销售负责人处获悉,与"中华名园"同属"中华系"精品楼盘的"中华锦绣"为能够让购房者轻松置业,特推出"省钱计划"。据了解,中华锦绣是武海置业继中华名园之后,在外双楠推出的又一鼎力钜作,其高端品质以及4280元/平方米的起价受到众多置业者

的追捧和喜爱,以至在今年年初的近2个月内,创下了日均成交量过10套,单月成交金额过亿元的骄人业绩。为大幅提高中华锦绣的居住性价比优势,日前,武海置业宣布启动中华锦绣2期购房"省钱计划"。凡经过排号申领到"省钱计划"卡的购房者,均可获赠5000元的置业基

金,后续将进行多次发放,不断累加,最高可获得超过10000元置业基金。据悉,由于在中华锦绣2期的1300多套住宅中,约有超过60%的房源为一度曾供不应求的80、90两房或紧凑三房户型,所以销售"蓄水"工作开展得非常顺利,已有近500组客户参与了排号认购。(周伟)

中海地产、中国工商银行 "新形势下高端投资理财高峰论坛"成功举办

6月26日晚,成都国际城南新益州城市广场西侧中海·城南1号至尊5星标准销售中心,中海地产成都公司、中国工商银行四川省分行强强合作,邀请我国著名经济学家赵晓教授、张兴胜博士,成功举办了"审度市场 对话财富——新形势下高端投资理财高峰论坛"。论坛紧贴热门话题,引发蓉城财富阶层、相关媒体的极大兴趣,200多名中海城市巅峰系业主、中国工商银行四川省分行高端理财客户,代表顶尖财富精英出席论坛。论坛上,两位中国经济界权威就近期热议的国内通胀预期压力前景进行了全面、深入的剖析,并对财富阶层重点关心的如何规避风险,实现资产保值、增值等问题给出权威解答。这次由房产、金融两领域领先品牌联手经济界权威的重磅打造的论坛,获得了巨大成功。(刘静)