

# 中国因力拓案损失

力拓驻华代表胡士泰(资料图)

西方媒体9日纷纷引述中国保密局网站一篇文章的报道称,“力拓案”已经让中国损失7000亿元人民币。

## 七千亿巨损让人太痛心

中国国家保密局网站8日刊登署名“蒋汝勤”的文章,指被捕的力拓4名驻华员工以“拉拢收买、刺探情报、各个击破”等手段,从事经济间谍活动长达6年。蒋汝勤系江苏淮安市国家保密工作局原局长。他在文中称,6年里,力拓的商业间谍“迫使中国钢企在近乎讹诈的进口铁矿石价格上多付出7000多亿元人民币的沉重代价”,而这相当于“澳洲10%的GDP”。

## 我们对保密重视很不够

文章指出,进入改革开放新时期后,《保密法》明确将“国民经济和社会发展中的秘密事项”列入国家秘密的保护范围,但遗憾的是“经济保密始终没有得到应有的重视”,从而成为中国保密体系的“短板”。蒋汝勤更指,中国“已进入商贸谍战的高发期”,对力拓案折射出的“制度缺陷、主体缺位、监管缺失”应该高度警惕。

文中说,外患易除,内鬼难防。位高权重的国企高管一旦沦为“内鬼”,就会给国家带来极大的危害。力拓案中洋买办胡士泰和国内一些大型钢企高层内外勾结坑害国家经济安全和利益,与前不久曝出的商务部条法司司长郭京毅案、稀有金属出口风波等具体手法虽有不同,但性质如出一辙,表明这不只是个案,而是冰山一角,如不及时查办,势必祸国殃民,家底掏空,积重难返。

文章呼吁,国家除了痛下决心、重典治乱、严惩内奸、清除蛀虫以外,还必须多管齐下,从体制和机制上恢复并加强对经济保密工作的长效管理,约束、规范经济主管部门(行业协会)研究机构与学者接受境外企业、机构资助的课题研究,严禁涉外部门和企业工作人员在外企或驻华商业机构“变相任职”,对关系国计民生的重点国企经营层实行国有资产保值增值与经济安全保密双责任制监督考核和奖惩任免。要加快建立健全国企高层财产公开与子女亲属就业申报制度和道德诚信征信系统,凡亲属子女到可能对正常履行公职产生重大利害关系的外企和代理机构工作的都应主动或贵成回避,凡有不良行为者必须及时记录在案,并终身影响其行业与社会价值评判,在生产、经营、借贷、交易和应聘、升职等各方面均受到质疑和限制,直至名声扫地无法立足,以儆效尤。

## 7000多亿元损失相当于什么?

- 相当于7000多万江苏人民白白干了两年半!
- 相当于四大直辖市加上辽宁省人民白干一年!
- 相当于从全国每人头上剥夺500多元消费额!
- 相当于无偿赠送给了经济间谍雇主1000多亿美元!
- 相当于澳大利亚十分之一国民生产总值!(备注:2008年,江苏财政收入2731亿元,居全国第二)

力拓上海办事处(8月9日摄) 国新供图

## 胡士泰有多栋过亿别墅

另据消息人士透露,已入籍澳洲的力拓驻华首席代表胡士泰,当前仍被羁押在上海接受有关方面的调查。从当前查明的情况看,胡除了使用各种违法手段,窃取中方商业情报、铁矿石价格谈判底线外,还涉嫌“食两头”。即在行贿以换取情报的同时大肆收受贿赂。

消息人士透露,力拓商谍案专案组初步查明,除了向内地大型钢企负责人行贿获取商业情报外,力拓驻华代表胡士泰还涉嫌收受小型钢企的贿赂,以帮助他们取得更多铁

矿石的进口配额。在内地,铁矿石进口配额当前仍然掌握在几家大型钢铁企业手中。虽然此前胡士泰被报道出来的年薪仅十多万美元,但消息人士指出,他的“台底收入”远远不止这点。在内地,上亿的别墅当前还并不多见,但胡士泰几年来大肆敛财,一个人就拥有数栋这样的别墅。

目前,“力拓案”已经让中澳两国关系出现紧张,也使国际铁矿石价格谈判变得更加困难。 据人民网、中新

## 焦点对接——美不干胶巨头承认行贿交通管理科学研究所

国内媒体8月1日刊发《全球不干胶巨头被曝在华贿赂地方官员获警方合同》一文后,艾利丹尼森公司美国总部3日发表声明承认,该公司发现了少数员工的可疑行动,在经过调查后随即向美国证交会和司法部报告了这些违法行为。

据美国证券交易委员会官方网站刊载的信息,从2004年至今,艾利丹尼森中国公司安全反光膜部门(简称“反光膜部门”),通过聘用无锡市的公安部交通管理科学研究所(简称“无锡研究所”)前工作人员,获得两项巨额订单。

## 美国证交会披露行贿细节

7月28日,美国证交会公布了一份有关这家不干胶巨头行贿事件的行政诉讼档案文件,接受了艾利丹尼森公司20万美元的罚款建议,并要求该公司立刻停止在中国及其他地区的行贿行为。

这份档案中有艾利丹尼森中国公司安全反光膜部门在中国的行贿记录。据悉,该公司通过其反光膜部门在中国经销一种反光材料,这种反光材料通常用于印刷、道路标准和紧急车辆的标志。在中国,凡是使用这类反光材料的道路产品必须经过政府机构的认证,位于江苏无锡市的公安部交通管理科学研究所就是这样一个机构。

反光膜部门试图通过无锡研究所获得订单。2004年5月,其公司聘请

了该所一名前工作人员担任反光膜部门的销售经理。当时,该工作人员的妻子也在无锡研究所工作,并负责艾利丹尼森公司一直想要拿下的两个项目。8月,公司通过无锡研究所获得两项政府合同,其中包括为国内两大省会总计1.54万辆警车安装新的警车图形。当时,反光膜部门的销售经理故意提高了这批产品的销售价格,并准备将这些差价以“咨询费”的名义返给无锡研究所。据悉,这两项合同的总销售额约为67.75万美元。就在这一行贿行为即将发生时,艾利丹尼森亚太区公司发现了这一回扣计划并阻止。数字显示,当时该公司想要贿赂无锡研究所的金额计划为4.1万美元,或者是总销售额的6%。

## 大胆行贿只因中国处罚轻

8月4日,艾利丹尼森公司亚太区传讯部经理卢凯欣承认,其中国公司为获得订单,曾数次以巨额资金向无锡研究所等中国的相关部门行贿,并得到了利润丰厚的警车合同。随后,该公司美国总部就此事发了一份致媒体的公开声明。声明中,艾利丹尼森美国总部发言人承认,该公司发现了少数员工的可疑行动,在经过调查后随即向美国证交会和司法部报告了这些违法行为。

这家美国公司的总部发现自己旗下的海外公司通过行贿手段获得丰厚订单后,不仅老老实实地向美国证交会主动汇报此事,并且心甘情愿地接受20万美元的处罚。这是为什么?中南财经政法大学教授乔新

生认为,“这其实是一种‘丢车保帅’的决定。”他分析说,艾利丹尼森公司之所以老老实实在地投案,其根本原因在于害怕美国《反海外贿赂行为法》这一非常严厉的律法。“这部法规定,美国的公司在海外有贿赂行为一旦被查,其总部、跨国公司的所有集团都将受到法律追究,而且美国政府的采购订单也不再是你的份,有些公司甚至会失去生存的合约。这也是美国反腐败的厉害之处。”反观它的中国公司能够如此大胆地贿赂政府官员,其原因在于,相比美国严厉的《反海外贿赂行为法》,“中国政府对此类事件的处罚力度明显不够,而且中国的相关律法以处罚个人为主,辅之以对单位作出处罚,也没有更具体的经济处罚。” 据东方早报